

EDUARDO CHULIÁ VICENT
TERESA BELTRÁN ALANDETE

Abogados

ASPECTOS JURÍDICOS DE LOS CONTRATOS ATÍPICOS. I

1. Factoring
2. Joint Venture
3. Tarjetas de Crédito
4. Franquicia y
5. Know-how

Cuarta edición (revisada)



1999

JOSE MARIA BOSCH EDITOR — BARCELONA

ÍNDICE

	<i><u>Págs.</u></i>
CAPÍTULO I	11
CONTRATOS ATÍPICOS.— 1.º Antecedentes.— 2.º Concepto.— 3.º Clases.— 4.º Peculiaridades.— 5.º Doctrina del Tribunal Supremo: Análisis.— 6.º Legislación.— 7.º Formularios.— 8.º Bibliografía.	
CAPÍTULO II	29
EL CONTRATO DE FACTORING.— 1.º Antecedentes.— 2.º Concepto.— 3.º Naturaleza jurídica.— 4.º Elementos personales.— 5.º Clases.— 6.º El Contrato de Factoring.— 7.º El Factoring internacional.— 8.º Legislación.— 9.º— Jurisprudencia.— 10.º Formularios.— 11.º Bibliografía.	
CAPÍTULO III	79
EL JOINT VENTURE O LA EMPRESA CONJUNTA.— I. INTRODUCCIÓN: EL JOINT VENTURE O LA EMPRESA CONJUNTA.— 1.º El Joint Venture: a) Concepto; b) Clases; c) Características; d) Causas o razones para su constitución; e) Ventajas y desventajas.— 2.º Su contenido: a) Preparación de la Empresa Conjunta; b) El Contrato y sus cláusulas; c) Elección de socios; d) Estructura de responsabilidades; e) Compensaciones y compromisos; f) Finalidades.	

II.— EL JOINT VENTURE EN EL MARCO JURÍDICO ESPAÑOL.— 1.º Legislación española: a) Peculiaridades; b) Aplicación a la figura internacional del Joint Venture.— 2.º La Ley de 28 de diciembre de 1963: a) Características; b) Vigencia de los Beneficios fiscales.— 3.º La Ley de 26 de mayo de 1982 (18/82 Jefatura del Estado): a) Características; b) Clases de uniones contractuales de empresas; c) Régimen legal aplicable.

III.— «EL JOINT VENTURE Y EL DERECHO DE LA LIBRE COMPETENCIA EN LA C.E.E.».— 1.º La defensa de la libre competencia: a) Concepto, evolución, derecho Antitrust y monopolio; b) La competencia desleal, clases; c) La «Empresa Conjunta» y la competencia en la C.E.E.: artículos 85 y 86, jurisprudencia comunitaria.— 2.º Legislación Española sobre competencia: a) Ley 16/89, de 17 de julio; b) Desarrollo y bien jurídico protegido.

IV.— FIGURAS AFINES.— 1.º Empresas multinacionales.— 2.º El Trust.— 3.º El Holding.— 4.º Franquicia.— 5.º El Cartel.— 6.º El Know-How.— 7.º Agrupación de Interés Económico Europeo.

V.— FORMULARIOS.

VI.— LEGISLACIÓN.

VII.— BIBLIOGRAFÍA.

CAPÍTULO IV 137

LAS TARJETAS DE CRÉDITO.— 1.º Antecedentes.— 2.º Concepto.— 3.º Naturaleza jurídica.— 4.º Clases.— 5.º Elementos.— 6.º Relaciones entre las partes.— 7.º Problemática que suscitan.— 8.º Consecuencias penales.— 9.º Legislación.— 10.º Modelos de Contratos.— 11.º Formularios.— 12.º Bibliografía.

CAPÍTULO V 171

EL CONTRATO DE FRANQUICIA.— 1.º Antecedentes.— 2.º Concepto.— 3.º Naturaleza jurídica.— 4.º Clases.— 5.º Elementos.— 6.º Legislación.— 7.º Jurisprudencia.— 8.º Modelos de Contratos.— 9.º Bibliografía.

CAPÍTULO VI 251

EL CONTRATO DE KNOW-HOW.— 1.º Consideraciones previas sobre el Know-how en general: a) Antecedentes; b) Importancia; c) Diferencia con figuras jurídicas afines.— 2.º El Contrato de Licencia de Know-how: Concepto.— 3.º Naturaleza jurídica.— 4.º Formación del Contrato.— 5.º Derechos y obligaciones de las partes.— 6.º Legislación.— 7.º Examen especial de la legislación comunitaria.— 8.º Formularios.— 9.º Bibliografía.